



## RÉFÉRENCE DE L'OFFRE

OE2679

## INTITULÉ DU POSTE

COMMERCIAL H/F (H/F)

## LIEU DE TRAVAIL

ONNAING

## DESRIPTIF

Nous recherchons pour une entreprise familiale basée dans le Valenciennois, spécialisée dans la tôlerie/chaudronnerie (Découpe laser/pliage/soudures...), un

### **Commercial(e) B2B H/F**

Sur le site d'entreprise constitué d'une vingtaine de personnes, vous serez responsable du développement commercial de votre portefeuille de clients en lien avec votre responsable commercial. Vous assurerez la pérennité des relations entre nos clients et l'entreprise en allant à leur rencontre et en améliorant leur satisfaction au quotidien.

Vos missions seront les suivantes:

- Développer et fidéliser votre portefeuille de clients dans un environnement B2B
- Prospecter de nouveaux clients en utilisant les différents canaux de prospection
- Apporter des solutions complètes à vos clients (produits & services) avec l'aide de votre responsable commercial et des fournisseurs
- Etablir les meilleurs devis et conclure les ventes
- Effectuer le reporting quotidien du suivi de votre portefeuille

Pour mener à bien votre mission, l'entreprise met à disposition : Carte essence, PC, Véhicule permanent après 1 an d'engagement, téléphone...

Des connaissances basiques dans le domaine industriel seraient un plus, car vous devrez retranscrire les plans en devis.

## PROFIL REQUIS

BAC OU EQUIVALENT avec expérience 0-2 ans

Permis B obligatoire - Voiture

## CONTRAT PROPOSÉ

CDI - Temps plein

Rémunération :

Base fixe selon profil + commission sur vente

## POUR POSTULER

**Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :**

Plateforme VALENCIENNES  
valenciennes@prochemploi.fr